

Presentatie- en simulatietraining voor Tenderteams

Appalti – Professionele ondersteuning bij aanbestedingen

In het hedendaagse aanbestedingslandschap nemen presentatie- en interviewrondes een steeds prominentere rol in binnen het gunningsproces. Dat is logisch: waar geschreven inschrijvingen (mede door de inzet van AI) steeds minder onderscheidend zijn, wordt het optreden van het uitvoeringsteam in presentaties en simulaties steeds belangrijker – zeker bij diensten waar kwaliteit en samenwerking bepalend zijn.

Ook bij commodity-aanbestedingen, waar prijs leidend is, wegen de competenties, persoonlijkheden en senioriteit van sleutelfunctionarissen zwaarder in de beoordeling. De persoonlijke klik, communicatieve kracht en probleemoplossend vermogen tijdens een presentatie kunnen letterlijk het verschil maken in de gunning.

Tegelijkertijd blijven de regels van de BAO-wetgeving leidend: elke presentatie moet binnen de kaders van het bestek, de inschrijving en de gehanteerde gunningsmethodiek passen. Het vraagt dus om een **gedisciplineerde en strategische voorbereiding**.

Wat Appalti biedt: de ultieme voorbereiding

Appalti ondersteunt tenderteams met een geïntegreerd presentatie- en simulatieprogramma, specifiek afgestemd op de aanbestedingscontext, het team en de casus. We integreren dit traject vanaf dag één in het tenderproces – niet als sluitstuk, maar als integraal onderdeel van je biedstrategie.

Doel van de training

Een presentatie neerzetten die:

- Binnen de beoordelingskaders blijft.
- Aansluit bij de casus en behoeften van de opdrachtgever.
- Deepdive op doelstellingen van de potentiële opdrachtgever middels deskresearch.
- Geloofwaardig en overtuigend overkomt.
- De kracht van het team zichtbaar maakt.

De aanpak: stap-voor-stap

1. Kick-off & intake

- **Doel:** Kaders helder krijgen – bestek, gunningscriteria, casus-inhoud en presentatievorm
- **Output:** Analyse plan van aanpak op presentatie-onderdelen

2. Teamanalyse & gedragsinzicht (DISC)

- Analyse van gedragsvoorkeuren binnen het presentatie-/projectteam
- Koppeling met te verwachten teamrollen en dynamiek aan kantzijde
- Advies over optimale teamopstelling en rolverdeling binnen de presentatie

3. Review & advies op presentatie-inhoud (slides)

- Feedback op bestaand of AI-gegenereerd slidedeck
- Verbeteren/vernieuwen van cruciale slides
- Focus op structuur, storytelling, consistentie en kernboodschap

4. Online oefensessie (2 uur, via Teams)

- Eerste simulatie op basis van de verwachte casus
- Verbale en non-verbale feedback van senior consultants en presentatiecoach

5. Live dry-run sessie (4 uur, externe locatie)

- Realistische simulatie van de presentatieronde, incl. kritische vragen.
- Coaching op presentatiekracht, samenwerking, respons op casus en setting.
- Reflectie & finetuning met betrokken experts (bestek + presentatie).

Resultaat

- Een presentatie die binnen de beoordelingskaders valt én overtuigt.
- Een team dat samenhangend, sterk en zelfverzekerd overkomt.
- Heldere boodschap, gedragen door alle teamleden.
- Verhoogde winkans door optimale aansluiting op de casus en klant.

Investering

De totaalprijs voor het volledige traject bedraagt €3.250,00 exclusief BTW. Dit is inclusief een kick-off (1 uur), analyse en review van ingelezen stukken (8 uur), vormgeving en optimalisatie van slides, presentatiecoaching (6 uur), een DISC-gedragstest met analyse, en een live trainingsdag op locatie inclusief lunch.

Extra opties mogelijk op aanvraag, zoals meer sessies, scriptontwikkeling, executive coaching of videopresentatie-training.

Waarom Appalti?

- Ervaring met meer dan 300 per jaar aanbestedingen en tientallen presentatiecases.
- Kennis van aanbestedingswetgeving en beoordelingskaders.
- Expertise in gedragspsychologie (DISC), design en presentatiecoaching.
- Combinatie van inhoudelijke scherpheid en menselijke finesse.

Maak je presentatie een doorslaggevende succesfactor

Met Appalti vergroot je de kans op gunning door niet alleen de inhoud op orde te hebben, maar ook de impact. Door op tijd te starten met een gerichte aanpak én oog voor de menselijke factor, til je jouw tenderteam naar een hoger niveau.

Aan de slag?

Neem contact met ons op via info@appalti.nl of bezoek www.appalti.nl om direct een intake in te plannen.